

ATELIER OMBRIERES CITOYENNES

Mardi 8 avril 2025 | 11h30-13h

Journée Energie Partagée, RENNES

Animation : Joakim Duval. Prise de Notes : Claire Legrand

Intervenant : Samuel Faure (Energie Partagée), Valentin Walter (See you Sun), Hugo Pérez (See You Sun)

Axe de la coopération

Particularité des ombrières : difficile de trouver un modèles économique (à cause de coût de la structure), il faut en faire des grappes, la filière citoyenne était un peu passée à côté de l'opportunité.

Le nouvel arrêté S21 change un peu la donne, le modèle est à réinventer.

Samuel Faure, Energie Partagée

Instructeur pour Energie Partagée Investissement. Plutôt un outil qui investit en support des citoyens sur des projets de >3MW. EP est allé sur des grappes ombrières avec la SEM Mayenne, et sur l'IDF à côté des citoyens. Dans les 2 cas, avec See you Sun. Pas compliqué d'un point de vue technologique, mais il faut maîtriser toutes les étapes et massifier, ce que See You Sun a bien expérimenté.

1) Mayenne Ombrières

SEM a pour ambition de solariser, massifier la solarisation des parkings.

SEM cherche les parkings, fait le lien avec les collectivités, COT...

See you Sun fait la partie technique et administrative

Citoyens sont appelés à investir via Energie Partagée. Pour le moment les citoyens sont seulement appelé à investir, et l'histoire reste à écrire sur le budget animation locale qui irait vers des actions de territoire.

60 projets environ depuis 2023. 1ere tranche 5MW en exploitation, 2eme tranche 7MW en construction, 3eme tranche 7MW à venir. Donc réelle massification réussie. Mais vigilance à garder sur l'implication des acteurs locaux, Récit y réfléchit avec ses adhérents en Mayenne.

Puissance du partenariat : la 3eme tranche n'est pas entièrement sécurisée, mais pour 10 projets on a réussi à déposer avec le 27 mars, donc on a l'ancien tarif, les 10 autres projets seront déposés avant fin juin pour sécuriser le tarif, puisque qu'on ne sait pas quoi attendre au 1^{er} juillet. C'est bien grâce aux salariés de la SEM et de See you Sun.

Quelles solutions pour faire le lien avec les citoyens ? Le budget vient d'être sécurisé pour flécher les revenus de la 1ere tranche vers des actions de territoire.

2) Ile de France, O Watt Citoyen

AMI porté par une structure publique (lac de loisir, donc gros parking)

O Watt Citoyen : avait déjà fait plusieurs toitures. Le collectif était déjà en lien avec les élus, donc l'AMI avait écrit la dimension citoyenne dans le cahier des charges. 3 semaines seulement pour répondre, 4,5MW d'ombrières pour faire une offre chiffrée sur toutes les étapes.

OWatt Citoyen s'est rapproché d'EP pour pouvoir répondre. EP a fait le lien avec See you Sun pour écrire la gouvernance et se répartir les actions. See you Sun a travaillé sur toute la réponse technique.

See you Sun majoritaire, avec EP, OWattCitoyen et la régie Val d'Oise (Sicaé).

Le collectif citoyen joue le rôle de la concertation, le lien local avec les élus et le territoire. Le collectif fait aussi de la prospection foncière sur d'autres communes autour, et apporte les projets à SYS.

Financé par :



Ombrières par encore construites. Société : 51% SYS, et 49% répartie entre autres acteurs.
EP viendra compléter la part citoyenne.

Coût ? Environ 6M€ total. Fonds Propres 10% : 600k€. 16% citoyenne : donc environ 120k€ à lever pour OWatt Citoyen

Recettes réparties entre les acteurs ? Oui, tout est symétrique, les acteurs se sont engagés.

EP a aussi expérimenté un projet ombrière à Nantes (Chantrerie), mais avec une valorisation 150€/kWh avec une autoconsommation individuelle et un acheteur spécifique (école d'ingé), contrat sur 30 ans.

Vente totale à 95€/kWh est possible seulement grâce à SYS, qui a des prix de gros avec des installateurs / fournisseurs.

Modèle de financement doit tenir avec vente totale

Conseil : sortir des raisonnements sur 20 ans, ça devient compliqué d'atteindre l'équilibre économique, il vaut mieux sécuriser sur 30 ans. C'est surtout entre 22ans et 30ans qu'on va faire le maximum de la rentabilité. L'évolution du mécanisme de soutien va nous pousser à penser plus long terme et sécuriser les projets sur 30 ans au lieu de 20 ans.

Valentin Hackenschmidt – See You Sun

Cf présentation

Il va falloir ajouter de nouvelles missions à la manière de faire des projets actuellement, en ajoutant une brique ACC.

La plus-value des citoyens est non négligeable pour développer ces projets.

Questions :

- Rôle des citoyens : ça peut aussi être de trouver des acheteurs dans des boucles d'ACC ?
Oui complètement car ils connaissent bien le territoire
- Est-ce que SYS descend en dessous de 51% ?
Non car sinon on perd le levier bancaire, qui repose sur un actionariat majoritaire.
C'est un enjeu pour EP notamment dans le label. L'histoire continue de s'écrire.
On a d'autres exemples notamment en Mayenne où le financement bancaire est porté par la banque de la SEM donc SYS n'a plus besoin d'être majoritaire.
- Quel est l'ordre de grandeur de la grappe pour que ce soit rentable ?
5MW c'est bien, on peut expérimenter plus petit mais c'est compliqué, 20 projets, 300kWc en moyenne. Ça représente 10 communes
Les projets peuvent être expérimenté à la maille EPCI.
SYS peut lancer des SPV autour de 2MW pour démarrer des partenariats. Ça représente 2 communes.

Hugo – See You Sun

ACC : on peut l'imaginer à partir de 100 kWc

L'idée est de faire des boucles d'ACC très locales. Les groupements d'achats se font avec des installateurs locaux.

Questions :

- Est-ce que SYS fait la PMO pour gérer la relation contractuelle ?
Pas particulièrement. Contrat en cours de réflexion avec Enogrid.
- Les collectivités apportent le foncier et font monter les prix car leurs coûts augmentent.
Il peut être intéressant de travailler avec des copropriétés en ACC, avez-vous des rex ?

Financé par :



Pas pour le moment, un travail est en cours. Travail intéressant à voir chez Sol solidaire
L'ACC peut permettre de faire de la pédagogie avec les propriétaires

- Agrivoltaïsme : le matériel ressemble beaucoup à des ombrières, c'est pareil ?
Oui, c'est les mêmes structures
- Coûts liés à la structure, est-ce qu'il y a encore des possibilités de réduire les coûts ?
Ça dépend un peu des matières qu'on veut et de la massification.
Si on fait beaucoup d'ombrières on peut être à 1,3€/Wc contre 2 pour un seul projet.
SYS ne facture pas de frais de développement, la rémunération se fera seulement sur les projets en exploitation, cela permet d'être assez transparent pour les partenaires

CE QU'ON RETIEN COLLECTIVEMENT

- Groupe 1 : massification nécessaire / place des citoyens qui ne doit pas se limiter à de l'animation
- Groupe 2 : économique : rentabilité + simple à partir de 20 projets et 5 MWc / projets qui permettent de mobiliser de citoyens qui sont un grand atout pour les partenaires privés
- Groupe 3 : importance de la multiplicité des acteurs / massification
- Groupe 4 : Codéveloppement permet aux citoyens de participer à de plus gros projets
- Groupe 5 : ACC : cible vers laquelle il faut aller / regard sur la sécurisation bancaire
- Groupe 6 : ACC : intérêt pour inclure le territoire / intégrer le projet dans un projet plus large

Financé par :

